

FORMATION PROPOSÉE PAR
LYCÉE PASTEUR MONT ROLAND

MEMBRE DU
CFA EXCELLENCE PRO
FRANCHE-COMTÉ

LES + DU LYCÉE PASTEUR MONT ROLAND

- + Accompagnement personnalisé à la recherche d'un lieu d'apprentissage
- + Rythme d'alternance adapté au besoin des employeurs
- + Une expérience dans l'alternance de plus de 30 ans
- + Un réseau d'entreprises locales partenaires
- + Organisation de 2 séminaires de Management
- + Suivi individualisé (pilotage)
- + Effectifs réduits

FINANCEMENT DE LA FORMATION

Gratuite pour l'apprenti
Sous réserve de l'accord de prise en charge d'un OPCO finançant la formation (formalités effectuées par le CFA ou l'employeur) et après signature d'un contrat d'apprentissage

ACCESSIBILITÉ

Ad'AP en cours
Si une salle est inaccessible, le cours est déplacé dans une salle adaptée.

Prise en compte des besoins de compensation (réfèrent handicap : F.TAHRAOUI)

TITRE CERTIFIÉ | NIVEAU 6 | RNCP 38505

BACHELOR RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

En partenariat avec AIPF déployant la marque IDRAC BUSINESS SCHOOL - Certification professionnelle Responsable du développement commercial, niveau 6 enregistré au RNCP sous le numéro 38505 - code NSF312 par décision de France Compétences en date du 21 décembre 2023

Lien RNCP

DURÉE DE LA FORMATION : 490 HEURES SUR 1 AN

**→ RYTHME DE L'ALTERNANCE : 1 SEMAINE EN FORMATION,
LE RESTE DU MOIS EN ENTREPRISE**

OBJECTIFS VISÉS

La/le titulaire du Bachelor RDC est un(e) professionnel(le) qualifié(e) qui doit être capable de : développer une vision opérationnelle des activités de la société et de les articuler sur les dimensions développements et commerciales, d'exercer une fonction essentielle de chef de projet et de chef d'orchestre capable de faire collaborer des services fonctionnels et transverses au service de la croissance de l'entreprise, du client et de sa satisfaction.

LES SECTEURS D'ACTIVITÉ

Le responsable du développement commercial exerce dans tous types de secteurs et de tailles d'entreprise avec une forte représentation en PME et ETI.

TYPE DE DIPLÔME

Titre Certifié niveau 6 (bac+3)

PRÉREQUIS ET CONDITIONS D'ACCÈS

- BAC +2 validé en BTS MCO, NDRC, SAM, GPME, CCST, DUT, licence 2 ou équivalent...
- Être âgé de moins de 30 ans (hors situation de dérogation),
- Signature d'un contrat d'apprentissage (non nécessaire pour candidater),
- Être déclaré apte physiquement (visite médicale à l'embauche).

MODALITÉS ET DELAI D'ACCÈS

- Candidature en ligne sur le site de l'UFA,
- Entretien de motivation et détection des aptitudes à la fonction visée par la certification
- Entretien individuel en vue de trouver une entreprise,
- Candidature de janvier à septembre pour une rentrée en octobre,
- Les candidatures peuvent exceptionnellement être étudiées hors de cette période dans la limite des places disponibles (nous contacter).

QUALITÉS REQUISES

- Travail en équipe,
- Adaptation et créativité,
- Esprit entrepreneurial,
- Autonomie et dynamisme,
- Capacité d'anticipation.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Cours en présentiel,
- Soutenances orales en présence de professionnels,
- Participation à des concours et challenges,
- Apprentissage du travail en autonomie et en groupe,
- Plateforme TEAMS.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Validation des compétences pour chacun des blocs, au moyen de différentes évaluations :
- Mise en situation
 - Projet fil rouge impliquant une entreprise réelle ou fictive,
 - Dossiers individuels ou en groupe soutenu à l'oral
 - Business Game
 - Etude de cas pratique...

CONTENU DE LA FORMATION

4 Blocs de compétences seront développés :

- Définir la stratégie opérationnelle de développement commercial d'une entreprise
- Déployer le plan de développement commercial d'une entreprise
- Manager les équipes commerciales et fonctionnelles d'une entreprise
- Contribuer à l'innovation commerciale d'une entreprise en mode agile

HORAIRES EN FORMATION

- Lundi au vendredi : 8h-12h et 13h15-17h15
- 35 heures hebdomadaires

**FORMATION PROPOSÉE PAR
LYCÉE PASTEUR MONT ROLAND**

**MEMBRE DU
CFA EXCELLENCE PRO
FRANCHE-COMTÉ**

TITRE CERTIFIÉ | NIVEAU 6 | RNCP 38505

BACHELOR RESPONSABLE DU DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

BAC +3 / BAC +4

LES + DU LYCÉE PASTEUR MONT ROLAND

- + Accompagnement personnalisé à la recherche d'un lieu d'apprentissage
- + Rythme d'alternance adapté au besoin des employeurs
- + Une expérience dans l'alternance de plus de 30 ans
- + Un réseau d'entreprises locales partenaires
- + Organisation de 2 séminaires de Management
- + Suivi individualisé (pilotage)
- + Effectifs réduits

FINANCEMENT DE LA FORMATION

**Gratuite pour l'apprenti
Sous réserve de l'accord de prise en charge d'un OPCO finançant la formation (formalités effectuées par le CFA ou l'employeur) et après signature d'un contrat d'apprentissage**

ACCESSIBILITÉ

Ad'AP en cours

Si une salle est inaccessible, le cours est déplacé dans une salle adaptée.

Prise en compte des besoins de compensation (réfèrent handicap : F.TAHRAOUI)

POURSUITES D'ÉTUDES

- Master Universitaire, avec une majeure Marketing et stratégies commerciales, majeure Entrepreneuriat,...
- Master webmarketing,
- Master Stratégie et Marketing,
- Master en marketing Digital,...

DÉBOUCHÉS

- Responsable du développement Commercial,
- Responsable commercial/marketing / de comptes, de comptes-clés
- Responsable succès et expérience client
- Conseiller commercial/ Attaché commercial
- Chef de projet commercial/marketing/ business analytics
- Développeur commercial/international/export...

PASSERELLES

- Ecole de commerce,
- Licence à dominante commerce,
- BUT,
- Entrée dans la vie active...

ÉQUIVALENCES

- Non

POSSIBILITÉ DE VALIDER CERTAINS BLOCS DE COMPÉTENCES

- Oui (nous contacter)

