

**FORMATION PROPOSÉE PAR**  
L'UFA DU LYCÉE PROFESSIONNEL  
SAINTE FAMILLE DE BESANÇON

**MEMBRE DU**  
CFA EXCELLENCE PRO  
FRANCHE-COMTÉ

**LES +**  
LYCÉE PROFESSIONNEL  
SAINTE FAMILLE  
DE BESANÇON

- + Services éducatifs ouverts (CDI, salle multimédia, foyer)
- + Effectif restreint
- + Ecoute active individualisée
- + Salle de travail avec enseignante au service des apprentis
- + Restauration
- + Mobilités Erasmus +

## FINANCEMENT DE LA FORMATION

Gratuit pour l'apprenti sous condition de l'accord de prise en charge par l'Opérateur de Compétence (OPCO) finançant la formation et après signature d'un contrat d'apprentissage

## ACCESSIBILITÉ

Ad 'AP en cours  
Si une salle est inaccessible, le cours est déplacé dans une salle adaptée.

Prise en compte des besoins d'adaptation (réfèrent handicap du CFA)

BAC PRO | 1ÈRE & TERMINALE | RNCP 38399

# METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

## OPTION A : ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL

**Diplôme d'état de niveau 4, enregistré au RNCP le 19/12/2023, délivré par le MINISTRE DE L'EDUCATION NATIONALE ET DE LA JEUNESSE.**

**DURÉE DE LA FORMATION : 1358 HEURES SUR 2 ANS**

- RYTHME DE L'ALTERNANCE EN SEMAINES COMPLÈTES DE 35H :
- 19 SEMAINES ANNUELLES EN ÉTABLISSEMENT DE FORMATION**
- 33 SEMAINES ANNUELLES EN ENTREPRISE**

### OBJECTIFS VISÉS

- La/le titulaire du Bac pro Métiers de la Vente et du Commerce est un(e) professionnel(le) qualifié(e) dans :
- L'accueil, conseil et vente de produits et de services associés
  - Le suivi des ventes
  - La fidélisation de la clientèle et le développement de la relation client
  - L'animation et la gestion d'une unité commerciale

### LES SECTEURS D'ACTIVITÉ

- Elle/il exerce son activité, en respectant la réglementation en vigueur, dans les secteurs suivant :
- Grande distribution alimentaire ou non
  - Commerces de proximité
  - PME dans le secteur du commerce et de la vente

### TYPE DE DIPLÔME

Diplôme d'État de niveau 4

### PRÉREQUIS ET CONDITIONS D'ACCÈS

- Être âgé de 16 ans (15 ans après une classe de 2<sup>nde</sup> avec un cycle 4 complet) à moins de 30 ans (hors situation de dérogation)
- Signature d'un contrat d'apprentissage (non nécessaire pour candidater)
- Être déclaré apte physiquement (visite médicale à l'embauche)
- Niveau sortie de 2<sup>de</sup> GT ou professionnelle en cohérence ou être titulaire d'un diplôme de niveau II (BEP, CAP en cohérence)

### MODALITÉS ET DELAI D'ACCÈS

- Formulaire de candidature disponible sur demande
- Entretien en vue de trouver une entreprise
- Candidature validée après la signature d'un contrat d'apprentissage dans la limite des places disponibles
- Les candidatures peuvent exceptionnellement être étudiées hors de cette période dans la limite des places disponibles (nous contacter)

### QUALITÉS REQUISES OU À DÉVELOPPER

- Autonomie dans l'organisation du travail personnel - scolaire et professionnel
- Maturité professionnelle
- Savoir-être professionnel
- Sens relationnel, dynamisme
- Adaptabilité

### MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- En présentiel uniquement
- Plateforme EcoleDirecte
- Pédagogie de projets
- Accompagnement à l'alternance avec des entretiens réguliers, personnalisés
- Suivi des compétences à acquérir en entreprise et en établissement de formation
- Co-intervention en français et mathématiques

### CONTENU DE LA FORMATION

#### Enseignement général

Français, histoire-géographie, mathématiques, 2 langues vivantes (anglais, espagnol), arts appliqués, EPS

#### Enseignement professionnel

PSE, Éco-droit, Conseiller et vendre, Suivre les ventes, Fidéliser la clientèle et développer la relation client, Animer et gérer l'espace commercial

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Suivi en continu au fil de l'année
- Examen final et contrôle en cours de formation sur certains modules (cf règlement examens)

### HORAIRE EN FORMATION

- Selon le planning en semaine complète
- Horaire journalier : 7h55 à 17h40

**FORMATION PROPOSÉE PAR  
L'UFA DU LYCÉE PROFESSIONNEL  
SAINTE FAMILLE DE BESANÇON**

**MEMBRE DU  
CFA EXCELLENCE PRO  
FRANCHE-COMTÉ**

## LES + LYCÉE PROFESSIONNEL SAINTE FAMILLE DE BESANÇON

- + Services éducatifs ouverts (CDI, salle multimédia, foyer)
- + Effectif restreint
- + Ecoute active individualisée
- + Salle de travail avec enseignante au service des apprentis
- + Restauration
- + Mobilités Erasmus +

## FINANCEMENT DE LA FORMATION

Gratuit pour l'apprenti sous condition de l'accord de prise en charge par l'Opérateur de Compétence (OPCO) finançant la formation et après signature d'un contrat d'apprentissage

## ACCESSIBILITÉ

Ad 'AP en cours  
Si une salle est inaccessible, le cours est déplacé dans une salle adaptée.

Prise en compte des besoins d'adaptation (référent handicap du CFA)

**BAC PRO | 1ÈRE & TERMINALE | RNCP 38399**

# METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

## OPTION A : ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL

### POURSUITES D'ÉTUDES

→ En BTS en lien avec le commerce : Technico-commercial, Management commercial opérationnel, Négociation et digitalisation de la relation client...

### DÉBOUCHÉS

Employé commercial, Vendeur conseil, Vendeur spécialiste, Assistant commercial, Téléconseiller, Chargé de clientèle

### PASSERELLES

→ Diplôme niveau III en cohérence  
→ 2nde ou 1ère GT ou Terminale G ou T hors champ ou sans cohérence  
→ Bachelier général  
→ Expérience professionnelle

### EQUIVALENCE

DAEU pour les + 24 ans

### POSSIBILITÉ DE VALIDER DES BLOCS DE COMPÉTENCE

Examen présenté sous forme globale sauf dérogation du recteur d'académie. En cas d'échec à l'examen, possibilité de conserver le bénéfice des notes supérieures à 10 sur 20. Se rapprocher de l'UFA pour plus de précisions.

