

FORMATION PROPOSÉE PAR  
UFA SAINT PIERRE FOURIER

MEMBRE DU  
CFA EXCELLENCE PRO  
FRANCHE-COMTÉ

BAC PRO | RNCP 38399

# METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

## OPTION A : ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL

Diplôme d'état de niveau 4, enregistré au RNCP le 19/12/2023, délivré par le  
MINISTRE DE L'EDUCATION NATIONALE ET DE LA JEUNESSE

**DURÉE DE LA FORMATION : 1350 HEURES SUR 2 ANS / 675 HEURES SUR 1 AN**  
→ RYTHME DE L'ALTERNANCE : UNE SEMAINE EN FORMATION,  
UNE SEMAINE EN ENTREPRISE

### OBJECTIFS VISÉS

La/le titulaire du Bac pro MCV option A est un(e) professionnel(le) qualifié(e) dans :

- L'accueil, conseil et vente de produits et de services associés
- Le suivi des ventes
- La fidélisation de la clientèle et le développement de la relation client
- L'animation et la gestion d'une unité commerciale

### LES SECTEURS D'ACTIVITÉ

Elle/il exerce son activité, en respectant la réglementation en vigueur, dans les secteurs suivants :

- Grande distribution alimentaire ou non
- Commerces de proximité
- PME dans le secteur du commerce et de la vente

### TYPE DE DIPLÔME

Diplôme d'Etat de niveau 4

### PRÉREQUIS ET CONDITIONS D'ACCÈS

- Être âgé de 16 ans (15 ans après une 3e) à moins de 30 ans (hors situation de dérogation)
- Signature d'un contrat d'apprentissage (non nécessaire pour candidater)
- Être déclaré apte physiquement (visite médicale à l'embauche)
- Avoir validé une Seconde ou être titulaire d'un CAP

### MODALITÉS ET DELAI D'ACCÈS

- Formulaire de candidature disponible sur demande
- Entretien en vue de trouver une entreprise
- Candidature validée après la signature d'un contrat d'apprentissage dans la limite des places disponibles
- Candidature de juin à août
- Les candidatures peuvent exceptionnellement être étudiées hors de cette période dans la limite des places disponibles (nous contacter)

### QUALITÉS REQUISES OU À DÉVELOPPER

- Attitude positive, dynamique
- Souriant, sens du relationnel
- Réactif aux opportunités

### MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- En présentiel uniquement
- Plateforme Ecole Directe
- Mises en situation, magasin pédagogique, alternance pratique et théorique

### CONTENU DE LA FORMATION

#### Modules professionnels

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace commercial

#### Modules généraux

PSE, Eco-droit, Maths, Anglais (LVA), Espagnol (LVB), Français, HG EMC, Arts appliqués, EPS.

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Suivi en continu au fil de l'année
- Examen final et contrôle en cours de formation sur certains modules.

### HORAIRES EN FORMATION

Du lundi au vendredi (selon planning d'alternance) ; 8h00-11h55 et 13h05-17h00

### POURSUITES D'ÉTUDES

En BTS en lien avec le commerce :  
Management Commercial Opérationnel,  
Négociation et Digitalisation de la Relation Client,  
Support à l'Action Managériale, Gestion de PME,  
Comptabilité Gestion, Conseil et Commercialisation  
de Solutions Techniques, Commerce International,  
Banque, Assurance, Tourisme.

## LES + DE L'UFA SAINT PIERRE FOURIER

- + Petite structure à échelle humaine
- + Suivi en centre comme en entreprise par un seul interlocuteur
- + Mixité des publics scolaires et apprentis
- + Intégration sous statut scolaire en cas de rupture de contrat
- + Solutions d'hébergement et de restauration

## FINANCEMENT DE LA FORMATION

Gratuite pour l'apprenti  
Sous réserve de l'accord de prise en charge d'un OPCO finançant la formation (formalités effectuées par le CFA ou l'employeur) et après signature d'un contrat d'apprentissage

## ACCESSIBILITÉ

L'établissement est accessible aux personnes en situation de handicap.

Prise en compte des besoins d'adaptation (réfèrent handicap du CFA)

**FORMATION PROPOSÉE PAR**  
**UFA SAINT PIERRE FOURIER**

**MEMBRE DU**  
**CFA EXCELLENCE PRO**  
**FRANCHE-COMTÉ**

**BAC PRO | RNCP 38399**

# **METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE**

## **OPTION A : ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL**

**BAC PRO / BP / CAP / BMA**

### **LES + DE L'UFA SAINT PIERRE FOURIER**

- + Petite structure à échelle humaine
- + Suivi en centre comme en entreprise par un seul interlocuteur
- + Mixité des publics scolaires et apprentis
- + Intégration sous statut scolaire en cas de rupture de contrat
- + Solutions d'hébergement et de restauration

#### **DÉBOUCHÉS**

- Employé commercial
- Vendeur conseil
- Vendeur spécialiste
- Assistant commercial
- Téléconseiller
- Chargé de clientèle

#### **PASSERELLES**

- Bac pro Métiers du Commerce et de la Vente option B
- Bac pro Métiers de l'Accueil
- Bac pro en cohérence avec le parcours du candidat
- Vie active

#### **POSSIBILITÉ DE VALIDER DES BLOCS DE COMPÉTENCE**

- Non

### **FINANCEMENT DE LA FORMATION**

**Gratuite pour l'apprenti**  
**Sous réserve de l'accord de prise en charge d'un OPCO finançant la formation (formalités effectuées par le CFA ou l'employeur) et après signature d'un contrat d'apprentissage**

### **ACCESSIBILITÉ**

**L'établissement est accessible aux personnes en situation de handicap.**

**Prise en compte des besoins d'adaptation (référent handicap du CFA)**

