



Bac Pro

Métiers du Commerce et de la Vente

Option A : Animation et gestion de l'espace commercial

RNCP 32208

Référentiel : [lien](#)

Formation proposée par
UFA Jeanne d'Arc Champagnole
Membre du CFA ASPECT

Les + Lycée Professionnel
Jeanne d'Arc à Champagnole

- Internat et restauration
- Salles informatiques et salles dédiées à la communication
- Groupes de petits effectifs permettant un bon encadrement et suivi des apprentis, avec le souci de leur réussite
- Certification SST : Sauveteur Secouriste du Travail
- Locaux situés à proximité des transports

Financement de la formation

Gratuit pour l'apprenti

Sous condition de l'accord de prise en charge par l'Opérateur de compétences (OPCO) finançant la formation et après signature d'un contrat d'apprentissage

Accessibilité

L'établissement est accessible aux personnes en situation de handicap. Prise en compte des besoins d'adaptation (réfèrent handicap du CFA)

Pour nous contacter

Centre Scolaire Jeanne d'Arc
10, rue du Saugot
39300 Champagnole
Téléphone : 03 84 52 70 70
Mail : ufa@centrescolairejeannedarc.fr

CFA ASPECT 20 rue Mégevand 25000 BESANCON
SIRET : 394 454 516 00029
Déclaration d'activité : 43250109825
Code UAI : 02519345

Rythme de l'alternance :

20 semaines complètes en UFA par an, le reste en entreprise

Durée de la formation : 1350 h sur 2 ans

Objectifs visés

La/le titulaire du Bac pro MCV option A est un(e) professionnel(le) qualifié(e) dans :

- L'accueil, conseil et vente de produits et de services associés
- Le suivi des ventes
- La fidélisation de la clientèle et le développement de la relation client
L'animation et la gestion d'une unité commerciale

Les secteurs d'activité

Elle/il exerce son activité, en respectant la réglementation en vigueur, dans les secteurs suivants :

- Grande distribution alimentaire ou non
- Commerces de proximité
- PME dans le secteur du commerce et de la vente

Type de diplôme

- Diplôme d'Etat de niveau 4

Prérequis et conditions d'accès

- Être âgé de 16 à moins de 30 ans (hors situation de dérogation)
- Signature d'un contrat d'apprentissage (non nécessaire pour candidater)
- Être déclaré apte physiquement (visite médicale à l'embauche)
- Être issu d'une seconde professionnelle ou être titulaire d'un CAP d'un domaine correspondant

Modalités et délai d'accès

- Formulaire de candidature disponible sur demande
- Entretien en vue de trouver une entreprise
- Candidature validée après la signature d'un contrat d'apprentissage dans la limite des places disponibles
- Candidature de mai à août pour une rentrée en septembre
- Les candidatures peuvent exceptionnellement être étudiées hors de cette période dans la limite des places disponibles

Qualités requises ou à développer

- Attitude positive, dynamique
- Souriant, sens du relationnel
- Réactif aux opportunités
-

Modalités pédagogiques

- En présentiel uniquement
- Plateforme Ecole Directe
- Ateliers professionnalisant
- Actions commerciales en lien avec le référentiel

Contenu de la formation

Activités professionnelles : Conseiller et vendre, Suivre les ventes, Fidéliser la clientèle et développer la relation client, Animer et gérer l'espace commercial

Enseignement général : Mathématiques, Français, Histoire-Géographie, 2 langues obligatoires parmi Anglais (LV1) et Allemand ou Espagnol (LV2), PSE, communication anglaise (en option), EPS.

Modalités d'évaluation

- Suivi en continu au fil de l'année
- Examen final et contrôle en cours de formation

Horaires en formation

Du lundi au vendredi (selon planning d'alternance) : 7h55-12h00 et 13h40-17h35.

Poursuites d'études

En BTS en lien avec le commerce : Management Commercial Opérationnel, Négociation et Digitalisation de la Relation Client, Support à l'Action Managériale, Gestion de PME, Comptabilité Gestion, Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques, Commerce International, Banque, Assurance, Tourisme.

Débouchés

Employé commercial, Vendeur conseil, Vendeur spécialiste, Assistant commercial,

Passerelles et équivalences

- Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente options A ou B, Bac pro Métiers de l'Accueil, Baccalauréats professionnels ou technologiques en cohérence avec le parcours ou vie active

Possibilité de valider des blocs de compétences

Non